



Senior Sales Manager / Business Development (m/w/d)

Wenn du Lust auf **flache Hierarchien**, ein starkes Team und einen sicheren sowie abwechslungsreichen Job im Vertrieb hast, dann bist du bei uns genau richtig.

Wir bieten dir eine **leistungsgerechte Vergütung**, attraktive **Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten** im Bereich Vertrieb sowie eine **moderne und vernetzte Arbeitsumgebung**. Bei uns kannst du deine Verhandlungssicherheit, Marktkenntnisse und strategischen Ideen aktiv einbringen, um neue Geschäftsfelder zu erschließen und bestehende Kundenbeziehungen weiterzuentwickeln.

Dynamik, Kundenorientierung und Teamgeist treiben uns an – werde Teil der **Sauter Gruppe** und gestalte mit uns die Zukunft im technischen Vertrieb!

Zur Unterstützung unseres Vertriebs-Teams suchen wir für die Sauter Gruppe eine/n Senior Sales Manager / Business Development (m/w/d) in Full-time employee.

Das erwartet dich...

- Du gewinnst neue Kunden, baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf und betreust bestehende Partner in den Bereichen technischer Produkte (C-Teile) und Automatisierungslösungen.
- Du analysierst Marktpotenziale und erschließt zukünftige Megatrends, um neue Geschäftsfelder zu entwickeln. Schwerpunkt hierbei liegt im Bereich Life Science / Medtech / Pharma.
- Du entwickelst und setzt Verkaufsstrategien um, die den Erfolg deiner Kunden und unseres Unternehmens sicherstellen.

- Als Projektmanager begleitest du Kundenprojekte von der Anfrage bis zur Umsetzung und arbeitest dabei eng mit dem technischen Vertrieb zusammen.
- Du führst eigenständig Verkaufsverhandlungen und überzeugst durch dein professionelles Auftreten.
- Regelmäßige Kundenbesuche, Branchenveranstaltungen und Messeauftritte gehören zu deinem Arbeitsalltag.

Das bringst du mit...

- Du verfügst über fundierte Erfahrung im Vertrieb von Volumenprodukten im Bereich Life Science / Medtech / Pharma und / oder von technischen, erklärungsbedürftigen Produkten (C-Teile) und / oder in der Metallverarbeitung.
- Du hast eine abgeschlossene technische und / oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder ein Studium absolviert.
- Du bist zielorientiert, denkst analytisch und kannst sowohl eigenständig als auch im Team erfolgreich agieren.
- Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und ein gewinnendes Auftreten zeichnen dich aus.
- Du hast die Fähigkeit, dich schnell in technische Prozesse hineinzudenken und diese überzeugend an deine Kunden zu vermitteln.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden dein Profil ab.
- Du bist reisebereit und besitzt einen Führerschein der Klasse B.

Deine Benefits bei uns...

- **Attraktive Rahmenbedingungen:** Neben einer **leistungsgerechten Vergütung** profitierst du von zusätzlichen Vorteilen wie unserem **Bonussystem** und dem **BusinessBike-Programm**, die dir sowohl finanziellen als auch persönlichen Mehrwert bieten.
- **Gezielte Weiterbildung & Entwicklung:** Wir unterstützen dich mit einem **maßgeschneiderten Weiterbildungsangebot**, das deine fachliche und persönliche Entwicklung fördert und dir neue Perspektiven eröffnet.
- **Stabilität & Abwechslung:** Freue dich auf einen **sicheren Arbeitsplatz** in einem **modernen Umfeld** mit spannenden Herausforderungen und vielseitigen Aufgaben.
- **Flexibilität für deine Work-Life-Balance:** Mit unseren **flexiblen Arbeitszeitmodellen** unterstützen wir dich dabei, Beruf und Privatleben optimal zu vereinbaren.

- **Gestaltungsspielraum & Eigenverantwortung:** Wir bieten dir **Freiraum für eigenverantwortliches Handeln** und die Möglichkeit, aktiv an der Entwicklung innovativer Lösungen mitzuwirken. Deine Ideen sind gefragt!
- **Teamorientierte Unternehmenskultur:** Arbeite in einem Unternehmen, in dem das „Wir“ großgeschrieben wird und eine **enge Zusammenarbeit** im Mittelpunkt steht.
- **Firmenevents:** Unsere Firmenevents bieten dir die Möglichkeit, das Team zu stärken, neue Kollegen kennenzulernen und gemeinsam unvergessliche Erlebnisse zu teilen.

Über uns

Seit über 90 Jahren entwickeln und produzieren wir in der Sauter-Gruppe kundenspezifische Federlösungen in höchster Präzision. Unsere Leidenschaft für Technik und Innovation verbindet uns – genauso wie das Engagement unserer Mitarbeitenden, die täglich mit Herz und Verstand an maßgeschneiderten Lösungen arbeiten. Gemeinsam schaffen wir federleichte Lösungen für komplexe Herausforderungen – in Europa und weltweit.

Dabei setzen wir auf kurze Entscheidungswege und eine enge Zusammenarbeit im Team, die es jedem ermöglicht, einen echten Unterschied zu machen. Unsere Standorte in Furtwangen, Singen und Villingen bieten nicht nur eine hohe Lebensqualität, sondern auch spannende Perspektiven in einem wachsenden, technologiegetriebenen Umfeld. Wir setzen auf Flexibilität, Verlässlichkeit und die Begeisterung, mit unseren Kunden Großes zu bewegen.

IHR ANSPRECHPARTNER

Jetzt Bewerben

Vanessa Fehrle
[0160 92190312](tel:016092190312)